



Unterstützen Sie unser Team am Standort Nürnberg als  
Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

## Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Wir suchen eine/n Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d) an unserem Standort Nürnberg, der eng mit unserer Geschäftsleitung zusammenarbeitet und diese aktiv unterstützt. Sie kümmern sich um die Pflege unseres Kundenstamms und führen mit Ihrer freundlichen, kommunikativen Art Beratungsgespräche zu und generieren Verkaufsabschlüsse. Sie sind für unsere Bestandskunden und gerne auch für Neukunden erster Ansprechpartner und arbeiten eng mit der Geschäftsleitung zusammen, wenn es um Rückfragen zu unseren Produkten oder Dienstleistungen geht.

### Was wir bieten:

- Interessante und eigenverantwortliche Aufgaben in einem erfolgreichen, stark wachsenden Unternehmen
- Eine gründliche und individuelle Einarbeitung im Team
- Langfristige Karrierechancen durch unsere ambitionierten Wachstumspläne
- Urlaubsanspruch von 30 Tagen
- Attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- Flexible Arbeitszeiten und ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Kollegiales Betriebsklima

### Ihre Aufgaben:

- Sie beraten und betreuen unsere Bestandskunden und erweitern Ihren Fokus auch auf die Akquise von Neukunden
- Sie kalkulieren und erstellen in Zusammenarbeit mit dem der Geschäftsleitung individuelle Angebote und behalten ihre Entwicklung im Blick
- Sie sorgen für die reibungslose Abwicklung und Auslieferungen von Aufträgen
- Sie führen erste Verkaufsgespräche durch und verfolgen zielstrebig die Anbahnung und erfolgreiche Umsetzung von Aufträgen
- Sie arbeiten eng mit der Geschäftsleitung zusammen
- Sie sind Ansprechpartner für die Geschäftsleitung, Vertriebskollegen und das gesamte Team



Unterstützen Sie unser Team am Standort Nürnberg als  
Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

## Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

### Ihre Qualifikation:

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium im wirtschaftlichen Bereich abgeschlossen
- Sie beherrschen die deutsche Sprache in Wort und Schrift auf muttersprachlichem Niveau und in Englisch verhandlungssicher
- Ihre Denkweise ist kunden- und serviceorientiert
- Sie bringen ein freundliches, überzeugendes und kompetentes Auftreten am Telefon und im direkten Kontakt zu Kunden mit
- Sie haben bereits Erfolge im Vertriebsinnendienst erzielt
- Sie verfügen über einen sicheren Umgang mit Computern, MS-Office und Warenwirtschaftssystemen
- Sie haben eine strukturierte und effiziente Arbeitsweise, sind zuverlässig und arbeiten gerne im Team
- Sie sind stressresistent, belastbar und bringen ein ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein mit

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellung an [info@rreh.de](mailto:info@rreh.de).